



techstars\_

Startup City Acceleration Program

Global Scale コース  
Powered by Techstars

# アジェンダ

1. プログラムの目的
2. プログラム構成
3. プログラム内容
4. スケジュール
5. Techstarsチームについて
6. エントリー

※p15に「\*」付の用語に関する説明がございます。



# 1. プログラムの概要

Global Scaleコースは、約12週間のプログラムで、メインプログラム終了後に米国サンフランシスコでのセッションを予定しています。

本コースでは、日本発スタートアップ企業を対象に、海外展開の戦略策定やマーケットに精通したメンター\*とのメンタリング\*、海外企業との交流会等を行い、企業の海外展開をサポートします。

事業分野は限定せず、あらゆる分野の日本のスタートアップ企業最大20社を支援します。

条件	日本国内に所在する日本発のスタートアップ企業
ステージ*	プレシード～シリーズ B (起業前～収益化検証済み)
分野	全分野

## プログラムの目的

- 1 グローバルに事業規模を拡大する方法や市場進出戦略の策定・習得
- 2 グローバルなネットワークの獲得・潜在ニーズの掘り起こし
- 3 グローバル市場での販路開拓・事業提携・資金調達

techstars  
Founder  
Catalyst  
Japan2022

## 2. プログラム構成

1. Preparation Phase

2. Acceleration Phase

3. Pitch Prep/Demo Day\*

4. 現地派遣プログラム  
(予定)

期間	2週間	9週間	1週間	10日間前後
構成	<ul style="list-style-type: none"><li>プログラムキックオフ</li><li>オンボーディング・セッション*</li><li>1対1 オフィスアワー*</li></ul> <p>※詳細はp5 ※オンライン</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>マスタークラス/週2回</li><li>メンタリング/週</li><li>ネットワーク紹介</li><li>1対1 オフィスアワー*</li></ul> <p>※詳細はp6 ※オンライン</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>ピッチ*資料の作成</li><li>ピッチトレーニング</li><li>Demo Day* (オンライン)</li><li>投資家によるDemo Day*のフォローアップ</li></ul> <p>※詳細はp7 ※オンライン</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>米国サンフランシスコへ渡航し現地エコシステム*を視察</li><li>現地スタートアップとのネットワーキング</li><li>プログラム1~3のフォローアップ</li><li>1対1 オフィスアワー*</li><li>渡航費は自費負担</li></ul> <p>※詳細はp8 ※オンライン参加も可</p>

### 3. プログラム内容

#### 1. Preparation Phase (2週間)

選定された最大20社のスタートアップ企業を対象に、プログラム開始前の準備として以下のカリキュラムを提供。プログラム（内容・スケジュール等）の理解を深めます。

プログラムキックオフ	プログラムのオープニング。 過去の参加者登壇による体験談の共有やプログラム全体のコンセプト説明。
オンボーディングセッション	Techstarsチームによる2~3時間程度のオリエンテーション。 Global Scaleコースのスケジュールやプログラムの詳細について説明。 Q&Aコーナーや参加企業間の交流会あり。
1対1 オフィスアワー* (質問・相談の時間)	Techstarsチームとの1対1の面談。 参加企業の事業概要、商品、事業課題やニーズについて理解を深め、各社に対しフィードバックをし、サポートメニューを提案します。

### 3. プログラム内容

#### 2. Acceleration Phase (9週間)

Techstarsの幅広いネットワークから選出されたトップクラスの講師たちによる特別講義を通し海外展開のノウハウや市場進出戦略を学びます。

マスタークラス シリーズ	週2回、様々な分野の専門家による特別講義のシリーズ（過去の題目は、以下の通り） <ul style="list-style-type: none"><li>・企業成長につながるKPIの設定方法</li><li>・ビジネスモデルと製品モデルの適合</li><li>・資金調達の方法</li></ul>
メンタリング*	週2回程度（各1時間）多様な分野の専門家による、個別相談。 Techstarsが有する7000以上のグローバルなネットワークから選ばれたメンター*が提供。
ネットワーク紹介	Techstarsより各社のニーズに合わせて、5~10の海外投資家、海外企業等のポテンシャルカスタマーを紹介しビジネス機会を提供。 ※各参加者のビジネスの状況や研修状況等により、紹介できる潜在顧客や投資家等の人数は異なる場合がございます。
1対1 オフィスアワー*	Techstarsチームとの1対1の面談時間。各社の課題やニーズ等についてヒアリング。 率直なフィードバックを提供。

## 3. プログラム内容

JETRO

### 3. Pitch Prep/Demo Day\* (1週間)

Demo Day\*の準備として、ピッチ資料を作成し、ピッチ\*の練習を行います。ピッチ\*の動画作成（事前録画）のサポートも行います。

#### ピッチ\*準備

- ピッチ\*資料の制作サポート
- 動画の制作サポート
- ストーリーテリングの手法（具体的な物語を使ったマーケティング戦略）
- 効果的なピッチ\*を行うための個別レクチャー

#### デモデイ\*

多数の海外投資家・海外企業に向けてピッチ\*を行い、自社をアピールすることで、資金調達や販路開拓、事業提携の機会を創出します。

※ピッチ\*については事前に録画し、当日は事前録画したピッチ動画を放映予定です。  
デモデイ参考URL：<https://www.youtube.com/watch?v=y1ozHX4n58o>

### 3. プログラム内容

#### 4. 現地派遣プログラム (予定) (10日間前後)

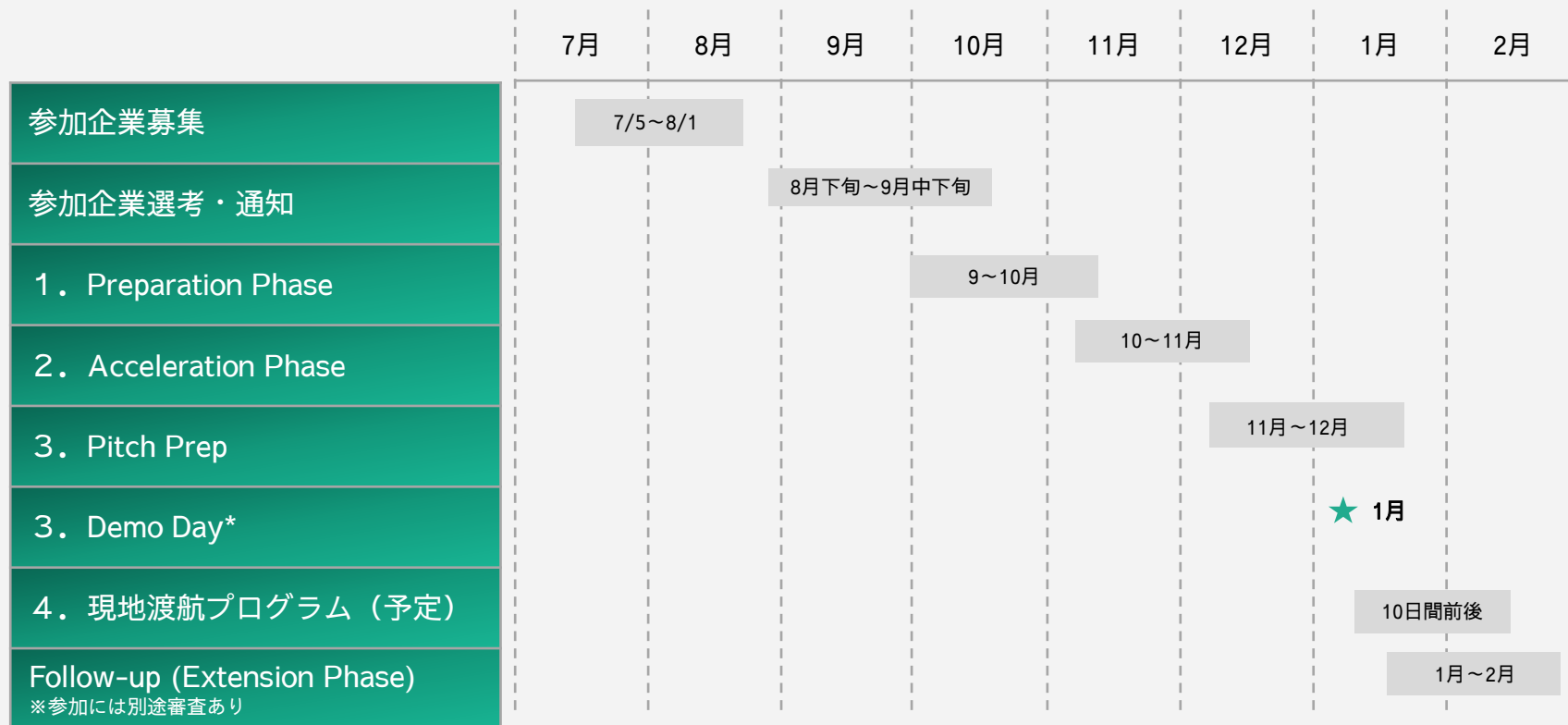
米国サンフランシスコで10日間前後の研修を予定。

マスタートラス シリーズ	参加企業のニーズに沿って、2回程度のマスタートラスをリアル開催
メンタリング*	Techstarsチームとの1対1面談を通して、ニーズをヒアリングし現地でのコネクションにつなげる
ネットワーキング	現地のエコシステム*プレーヤーとの交流
1対1 オフィスアワー*	各社をターゲット市場に繋げるためのグループ分けしたネットワーキング活動

渡航できない参加者に対しても、可能な限り参加いただけるよう、セミナー等の場合は現地でストリーミングまたは録画配信します。  
渡航者優先のプログラムになりますのでご理解いただければ幸いです。



## 4. スケジュール



## 5. Techstarsチームについて

**techstars**

才能は世界中の人々に等しく与えられていますが、チャンスはそうではありません。現在から未来に向けた世界中の起業家たちのために、自らのネットワークを育み続けるのが我々の使命です。

**"We believe that talent is equally distributed around the world, but the opportunity is not. It's on us to continue to grow our network for the benefit of current and future generations of entrepreneurs around the world."**



**techstars**

Techstarsはグローバルなネットワークを生かし  
多くのスタートアップの成長を支援してきました

**50**  
Accelerator  
programs

**7,038**  
Graduate  
founders

**100+**  
Corporate  
partners

**\$1.0M**  
Average first raise,  
Post-program

**310**  
Classes

**7,123**  
Program  
mentors

**1,500+**  
Community programs,  
annually

**\$21.3B**  
Total Lifetime graduate  
funding raised

**2,958**  
Graduate  
companies

**18,766**  
Investors

**100k+**  
Community program  
attendees

**\$71B**  
Total lifetime  
Fundinf raised

## 5. Techstarsチームについて

JETRO

### チームメンバー



#### David Ling

Program Manager

Manages the operations and the execution of the program from the pre-program stage, through the program, and the post-program stage. Based in Taiwan.



#### Jinho Bae

Program Manager

Manages the operations and the execution of the program from the pre-program stage, through the program, and the post-program stage. Based in Korea



#### Oko Davaasuren

Director, Ecosystem Development

Leads our ecosystem efforts in APAC based out of Singapore. Will be a key partner for you as you contribute to the Ecosystem. Based in Singapore



#### Frank Alfano

Chief Revenue Officer

Frank is the Executive Leader in charge of all revenue interests and partnerships. Escalation point for the opportunity and deeply strategic. Based in USA



#### Alison Nam

Sales Director, APAC

Oversees Asia Sales for Techstars. Point of call for new opportunities related to innovation, investment, or ecosystem. Supports relationship. Based in Singapore

# エントリー

## 応募要件

---

- 1 日本国内に所在する日本発のスタートアップ企業
- 2 海外での事業展開や資金調達を検討している
- 3 商談可能な英語力を有する
- 4 海外展開について意思決定権をお持ちの方（取締役、海外展開責任者）が参加可能
- 5 [ご利用条件](#)に同意いただき、本コースに関わる全てのプログラムに参加できること
- 6 参加後のアンケート等に協力いただけること  
※本プログラムは内閣府・ジェトロが連携して行うプロジェクトであり随時、フォローアップアンケートや成長過程の調査を実施します。
- 7 参加費は無料。但し、応募にかかる費用・受講にかかる通信費・渡航費等、プログラム参加費以外は自己負担となります。

## 審査基準

---

エントリーフォーム・ピッチ資料を基に、提携アクセラレーター\*・ジェトロによる審査を行います。

- 1 チームメンバーの専門性・ネットワーク、語学力
- 2 プロダクト、技術、サービスの成長性
- 3 本コースとプロダクトや事業計画との親和性
- 4 [スタートアップ・エコシステム拠点都市（8拠点都市）](#)に本社機能を置くスタートアップ企業は加点いたします。

企業選考についてのお問い合わせは一切お答えできません。

# エントリー



## エントリー方法

1 応募要件をご確認のうえ、下記応募フォームよりお申し込みください。

【応募フォーム】 <https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0061404R>

2 ピッチ資料（英語）※以下項目を含め、PDFで10枚程度にまとめてご提出ください。

- プロダクト/サービス（解決する課題とその方法）
- ビジネスモデル/市場規模/競合優位性
- 過去の実績と今後の展望/事業計画
- チーム（創業者・経営者のLinkedIn情報も盛り込んでください）

【ピッチ資料・提出先】 <https://www.jetro.go.jp/form5/pub/iib/scap2022>

### 【締切】

1次募集（募集終了）：8月1日（月）23:59（日本時間）

2次募集：8月21日（日）23:59（日本時間）

※事業運営のため、ご提供いただく情報を内閣府や経済産業省、連携アクセラレーター\*に提供しますので予めご了承ください。

## (別紙) 用語説明

アクセラレーター	スタートアップ企業のビジネス拡大・急成長に焦点を当てた資金投資やノウハウなどのサポートをする組織
エコシステム	スタートアップを継続的に生み出し企業の新陳代謝を促進させる働きをもつ関係者のつながり、コミュニティ
メンター	スタートアップ分野に各種知見を持つ専門家
メンタリング	スタートアップ分野に各種知見を持つ専門家が、個別相談をすること
オフィスアワー	質問・相談の時間
ピッチ	自社ビジネスのプレゼンを行うこと。プレゼン時間は4分前後が一般的。
Demo Day	アクセラレーターから指導を受けたスタートアップが投資家の前で自社ビジネスのプレゼンを行うイベント（本来は資金調達を目的としているが、ジェトロでは投資家やビジネスパートナー候補とつながる場としている。）
ステージ	成長段階のこと。（プレシード：起業前、シード：アイデア段階・プロダクトリリース前後・外部資金調達前、シリーズA：プロダクト検証中・マーケットフィット実現済み、シリーズB：マネタイズ(収益化)検証済み、シリーズC：上場直前）

techstars\_

JETRO

お問い合わせ

JETRO スタートアップ支援課  
(担当：紀井・葛本)

〒107-6006 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル6階

Email: [su-support@jetro.go.jp](mailto:su-support@jetro.go.jp)