

# ジェトロ貿易実務オンライン講座 サービス紹介

2022年7月

日本貿易振興機構（ジェトロ）

お客様サポート部

岩田 健

# 講座ラインナップ

## じっくり学ぶ！貿易実務シリーズ

講座紹介 >

受講者ログイン >



### 貿易実務 基礎編

輸出・輸入の基本をしっかり  
押さえる



### 貿易実務 応用編

コスト削減やリスク回避な  
ど、実践的な知識を身に着け  
る



### 英文契約編

英文契約書作成・見直しのポ  
イントなどを身に着ける



### 中国輸出 ビジネス編

中国輸出実務に特化した基礎  
知識を体系的に身に着ける

新人研修、担当者研修にも最適。5名以上で団体割引適用。

## 速習！これだけは知っておきたい ノウハウシリーズ

講座紹介 >

受講者ログイン >

必要なノウハウを5時間で習得



### 輸出商談編

事前の準備や商談の進め  
方のポイントを学ぶ



### 英文ビジネス eメール編

定型表現や具体的な書き  
方を商談プロセスに沿っ  
て一から学ぶ

## 30分で学べるはじめての輸出

輸出のノウハウと、ジェトロの支  
援サービスが学べます。  
ご利用は**無料**です。



## 目的・レベルにあわせた4講座をご用意

### 基礎編

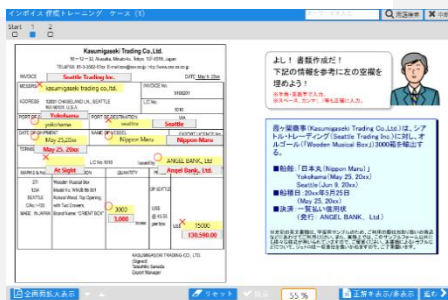
貿易の全体像がわかる

貿易実務の基礎的用語から体系的な実務の流れまで、貿易の全体像を把握。社内研修で一番人気！

POINTLL 基本的な内容をしっかりおさえて、ビジネスをもっとスムーズに！



POINTLL 基本的な英文書類もらくらくマスター



ナレーション  
音声付き

### 応用編

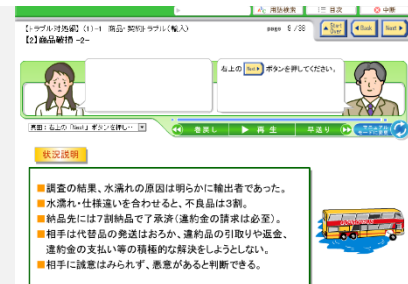
実戦に即した知識を

貿易実務の専門知識を深め、コスト削減やリスク回避などのノウハウが身につく

POINTLL 貿易取引における、コスト削減やリスク回避のポイントを押さえる！



POINTLL 現場でも活用できる！  
実例に基づいたトラブル対処のノウハウ



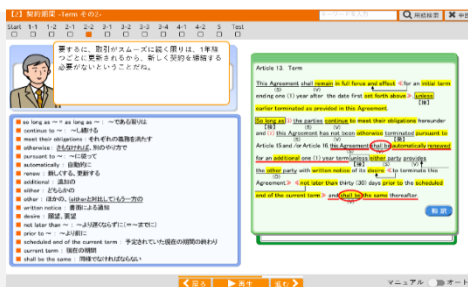
## 目的・レベルにあわせた4講座をご用意

### 英文契約編

### 英文契約の基礎が学べる

売買契約、販売店契約など海外取引に不可欠な契約書のポイントを手堅く学習

**POINT** 英語に不慣れでも大丈夫！  
個別条項ごとに、わかりやすく解説



**POINT** マニュアルどおりにはいかない、  
様々なビジネスシーンに対応！

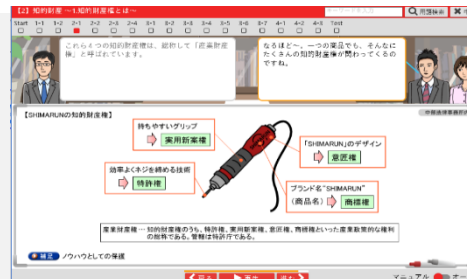


### 中国輸出 ビジネス編

### 中国輸出に特化

中国ならではの規制やリスク対策、注意点をしっかり学べる

**POINT** 中国輸出実務に特化した基礎知識を体系的に学習できる！



**POINT** 中国輸出実務に関する法制度・規制情報のソースなど、実際の業務にすぐ活用できるツールやノウハウが満載！



# 受講料

(全て税込み)

		一般受講料	ジェトロ・ メンバーズ様/ リピーター割引価格	団体割引価格 (5講座以上同時にお申込み)
貿易実務 シリーズ	基礎編	22,000円	19,800円	20,900円
	応用編	26,400円	23,760円	25,080円
	英文契約編	30,800円	27,720円	29,260円
	中国輸出 ビジネス編	22,000円	19,800円	20,900円
速習 シリーズ	輸出商談編 オンライン商談 対応版	7,150円		
	英文ビジネス eメール編	9,900円		

## 貿易実務シリーズ 2022年度開講スケジュール

4月期:	2022年	4月11日(月)	～	2022年	6月26日(日)
6月期:	2022年	6月6日(月)	～	2022年	8月21日(日)
7月期:	2022年	7月4日(月)	～	2022年	9月18日(日)
10月期:	2022年	10月3日(月)	～	2022年	12月18日(日)
12月期:	2022年	12月5日(月)	～	2023年	2月19日(日)
1月期:	2023年	1月2日(月)	～	2023年	3月19日(日)

# 体系的・充実した講座カリキュラム

学習テーマ	学習内容	学習項目
貿易とは？	貿易を行ううえでの注意点をあわせて、輸出入貿易の流れ（貨物、書類、情報）のイメージをつかみます。	1) はじめに 2) 国内取引と海外取引の違い 3) 輸出入貿易の流れ 4) 貿易の動向 5) 貿易・情報の流れ
取引準備	取引先選定するための作業手順、輸出入契約（相手国側の輸入規制を含む）、取引先探し、信用調査などについて、便利なウェブサイトなどを紹介しながら学習します。	1) 作業手順 2) 輸出入契約の準備 3) 取引先探し 4) 信用調査
インコタームズ	貿易の基本となるインコタームズ（貿易条件）について学習します。	1) インコタームズとは？ 2) FOB、CFR、CIFのリスク分担 / 手続と費用と責任分担 3) FOB、CFR、CIFのリスク分担 / 手続と費用と責任分担 4) その他のインコタームズ 5) 輸出決済
決済準備	貿易決済の種類、方法、手続きについて学習します。	1) 貿易決済の方法 / 資金 / 為替 2) 決済方法の選択 3) 為替予約
輸送方法・保険付保	貿易取引における輸送方法の選択や保険の種類とその手続き方法について学習します。	1) 輸送方法の選択 2) 貨物保険 3) 船荷保料
契約まで	取引先との契約交渉や貿易契約について学習します。	1) 契約交渉の流れ 2) 契約の準備 3) 引合い
輸送準備	低月次の積込、為替予約、船舶の予約などの輸送の準備に関わる業務について学習します。	1) 積込・積出の準備 2) 為替予約 3) 船舶予約
通関手続き	輸送準備のための業務について、具体的に学習します。 ■通関作成トレーニング 船積依頼書 / インボイス / パッキングリスト	1) 船積・通関作業の作成 / 船積依頼書（船積 / インボイス / パッキングリスト） 2) 通関の輸出申告 3) 通関業者への依頼
船積み	通関後に貨物を船に積み込み、船会社から船荷証券を入手するまでの手続きを学習します。	1) 通関手続の流れ 2) 船荷証券 3) FOB貨物の輸出通関の入手
決済	船積み終了後、船積手続一式を揃え、銀行に対して買取依頼をする手続きを学習します。 ■通関作成トレーニング 輸出為替買取依頼書	1) 船積手続の完了 2) 船荷証券の準備 3) 船積手続の完了
輸出履修確認テスト		
輸入の流れ	輸入貿易の流れ（貨物、書類、情報）のイメージをつかみます。	1) はじめに 2) 輸入貿易の流れ 3) 貨物の流れ 4) 貿易・情報の流れ 5) 輸入の種類
取引準備	輸入マーケティング、輸入契約の種類、関税など、輸入取引の準備について学習します。	1) 作業手順 2) 輸入契約の準備 3) 関税
契約まで	引合い、輸入見積りなど、契約までの交渉や手続きについて学習します。 ■通関作成トレーニング 買取依頼書	1) 引合いと取引条件 2) 輸入見積り 3) 契約
決済準備・保険付保	契約後、信用状発行などの決済準備と船荷証券などについて学習します。 ■通関作成トレーニング 信用状発行依頼書	1) 決済準備（信用状発行） 2) 船荷証券 3) 保険付保
決済	船積通知受取後の決済手続きについて学習します。	1) 船積通知 2) 決済
通関・貨物取り取り	貨物到着後の船積みから、貨物の引取りまでの手続きについて学習します。	1) 貨物到着案内 2) 特別輸入自由制度・予備金制度 3) FOB、CIF貨物の輸入入庫 4) 他立命 5) 貨物引取り
クレーム処理	貿易に関わるクレームの種類と対応法などについて学習します。	1) クレームとは？ 2) 運送クレーム 3) 貿易クレーム
船荷積込	船荷積込を使った場合の船荷証券、決済方法について学習します。	1) 船荷積込と船荷証券 2) 船荷証券の発行 3) A/B目と船荷証券 4) 輸入決済・引取り手続きの流れ 5) その他の船荷証券手続
輸入履修確認テスト		
修了確認テスト		

学習テーマ	学習内容	学習項目
貿易の流れ	輸出入の流れを把握したうえで、貿易を進めるために必要となるコスト削減とリスク回避の視点について学習します。	1) 仕入側 2) 買入人紹介、買取依頼 3) 輸送の流れ（貨物） 4) 輸入の流れ（書類） 5) 契約の意思のチェックポイント
貿易条件の選択	インコタームズを把握したうえで、各条件のメリット・デメリットを輸出入者の視点から学習します。	1) インコタームズについて（概要） 2) インコタームズのシチュエーション比較 3) 適正な貿易条件の選択
輸出準備・輸入準備	コスト削減、貿易効率、競争力向上の観点に基づく貿易準備の方法・役割について学習します。	1) 債務関係 2) 自費計算からの検討内容 3) 貿易準備の方法 4) 貿易準備の役割
採算計算	輸出入貿易の売価をもとに、計算のチェックポイントについて学習します。	1) 輸出品 2) 買取品 3) 採算計算のチェックポイント 4) 買取品とスフォーメインボイス 5) 輸入決済 6) 採算計算のチェックポイント
輸送手段の選択	各輸送手段の特徴・適正をつかみ、コスト削減・リスク回避の観点から最適な輸送手段を選択方法を学習します。	1) 海上輸送 2) 航空輸送 3) 陸路輸送 4) 輸送手段の選択方法 5) 輸送手段のリスク 6) 輸送手段の役割
通関対策	通関に関するリスク、またコスト削減につながるポイントについて学習します。	1) トランザクションのリスク 2) 通関手続 3) 通関手続のリスク 4) 通関手続の役割
保険付保の選択（貨物保険）	貨物保険の必要性・費用等をリスク回避の観点を中心に学習します。また、手続きの簡便化によるコスト削減についても学習します。	1) 貨物保険 2) 貨物保険の種類 3) 貨物保険の費用 4) 船積貨物の保険付保 5) 船荷証券のリスク削減 6) 船荷証券の発行
保険付保の選択（貿易保険・PL保険）	貿易保険・PL保険の必要性・費用等をリスク回避の観点を中心に学習します。	1) 貿易保険 2) PL保険 3) 貿易保険の種類 4) PL保険の種類 5) 貿易保険の費用 6) PL保険の費用
決済手段の選択	各決済手段の特徴・適正をつかみ、代金回収/買取引取リスクの観点から分析したうえで、選択方法について学習します。	1) 決済手段の種類 2) 決済手段の選択方法 3) 買取引取のリスク 4) 買取引取のリスク削減 5) 買取引取の役割
資金繰りの選択と為替リスク対策	資金繰りのリスクの観点から貿易条件について学習します。また、為替リスク対策の方法を学習します。	1) 貿易条件の選択 2) 為替リスク対策 3) 貿易条件のリスク 4) 為替リスク対策
契約交渉・締結	輸出入契約について確認したうえで、契約書の表裏約款・表裏約款についてリスク回避の観点から学習します。	1) 契約の準備 2) 契約書の準備と締結 3) 表裏約款 4) 表裏約款
継続的取引	継続的に貿易取引を行っていく中でコスト削減・リスク回避の観点からポイントについて学習します。	1) 契約 2) 決済 3) 通関 4) 船荷積込 5) 船荷積込の役割 6) 船荷積込の発行
応用実務確認テスト		
貿易・契約トラブル（輸入）	輸入者が遭遇する貿易・契約トラブルの対応方法を学習します。	1) 貿易条件-その1 2) 貿易条件-その2 3) 貿易条件 4) 船荷積込
貿易・契約トラブル（輸出）	輸出者が遭遇する貿易・契約トラブルの対応方法を学習します。	1) 貿易条件-その1 2) 貿易条件-その2 3) 貿易条件 4) 船荷積込
決済トラブル	輸出者が遭遇する決済（代金回収）トラブルの対応方法を学習します。	1) デビッド 2) シェド 3) 代金回収 4) 貿易条件 5) 貿易条件-その1 6) 貿易条件-その2
運送・通関トラブル	輸入者が遭遇する運送・通関のトラブルの対応方法を学習します。	1) 貨物保険 2) 船荷証券と保険付保 3) 船荷証券 4) 船荷証券の種類 5) 船荷証券の発行
知財・PL・通関トラブル（輸入）	輸入者が遭遇する知財・PL責任、通関トラブルの対応方法を学習します。	1) 知財 2) PL 3) 通関 4) 貿易条件 5) 貿易条件-その1 6) 貿易条件-その2
知財・PL・通関トラブル（輸出）	輸出者が遭遇する知財・PL責任、通関トラブルの対応方法を学習します。	1) 知財 2) PL 3) 通関 4) 貿易条件 5) 貿易条件-その1 6) 貿易条件-その2
トラブル対応確認テスト		
修了確認テスト		



# 各種サポート

分かり易いアニメーション形式

受講実績

約31,000社 80,000名

since 2002



修了証の発行



受講者学習進捗管理機能  
(研修向け)

受講者ID	受講科目	受講開始日	受講完了日	修了率	評価
000001	貿易実務オンライン講座	2021/01/01	2021/01/15	100%	A
000002	貿易実務オンライン講座	2021/01/05	2021/01/20	100%	B
000003	貿易実務オンライン講座	2021/01/10	2021/01/25	100%	C
000004	貿易実務オンライン講座	2021/01/15	2021/02/01	100%	D
000005	貿易実務オンライン講座	2021/01/20	2021/02/05	100%	E



オリジナル補助テキスト



貿易用語閲覧・検索機能



質問メール機能

JETRO 日本貿易振興機構 (JETRO)

お問い合わせ

お問い合わせ先

お名前(必須)

会社名(必須)

Eメール(必須)

お電話番号

# 速習！これだけは知っておきたいノウハウシリーズ JETRO

ナレーション  
音声付き

海外ビジネスを始めるにあたって必要な  
「ノウハウ」を「テーマごと」に「短時間」で学ぶ

改訂版

## 輸出商談編

オンライン商談  
対応版

限られた商談の時間を  
有効活用して成約へ！

受講料：7,150円（税込み）

※10/18改訂にともない料金変更

- ✓ 商談の事前準備から事後対応まで学べる
- ✓ オンライン商談のノウハウを解説
- ✓ 講座のダイジェスト付き（pdf）

【1】オンライン商談について 【1/3】

JETRO

(1) 増加するオンライン商談場面



## 英文ビジネス eメール編

海外eメールの定型表現や  
具体的な書き方を  
一から学ぶ！

受講料：9,900円（税込み）

- ✓ 英文ビジネスeメールの  
効果的な書き方を具体的に伝授
- ✓ 英文ビジネスeメール文例集付き（pdf）

1. 比べてみよう！ビジネスメール 日本語と英語 【1/4】

JETRO



まずは日本語と英語のビジネスメールを読み比べてみてください。

ジョンソン様 **宛名**  
新製品発表パーティのご案内 **件名、タイトル**  
平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

Subject: Launch party of our new product **件名、タイトル**  
Dear Mr. Johnson, **宛名**  
I hope you have received our letter dated Sept. 7 inviting you to our launch party for the QUICK-500, a.k.a. MAGIC-QUICK, our brand new and most advanced lap-top PC.  
We would be very happy if you could spare the time for its debut.



想定学習時間

5～6時間

開講日程

随時（最短でお申込みから5営業日後）

受講期間

60日間



詳しくはジェトロのホームページで

ジェトロ 講座

検索

## 貿易実務オンライン講座

じっくり学ぶ！貿易実務シリーズ

講座紹介 > 受講者ログイン >

新人研修、担当者研修にも最適。5名以上で団体割引適用

<p>貿易実務 基礎編</p> <p>輸出・輸入の基本をしっかり押さえる</p>	<p>貿易実務 応用編</p> <p>コスト削減やリスク回避など、実践的な知識を身に付ける</p>
<p>Aa 英文契約編</p> <p>英文契約書作成・見直しのポイントなどを身に付ける</p>	<p>中国輸出 ビジネス編</p> <p>中国輸出実務に特化した基礎知識を体系的に身に付ける</p>

30分で学べるはじめての輸出

輸出のノウハウと、ジェトロの支援サービスが学べます。ご利用は無料です。

3分でわかる貿易実務オンライン講座

受講お申込み >

実践力！ジェトロのeラーニング「貿易実務を体系的にしっかり学びたい」

動画で、講座内容をチェック！

速習！これだけは知っておきたいノウハウシリーズ

講座紹介 > 受講者ログイン >

必要なノウハウを5時間で習得

<p>輸出商談編</p> <p>事前の準備や商談の進め方のポイントを学ぶ</p>	<p>英文ビジネス eメール編</p> <p>定型表現や具体的な書き方を商談プロセスに沿って一から学ぶ</p>
--	---

まずはサンプル講座をおためください！

まずはお試し ▶

サンプル講座を見る >

資料請求・お問い合わせ >

受講お申込み >

お気軽にご連絡ください！

日本貿易振興機構（ジェトロ）

<https://www.jetro.go.jp/elearning/>

ジェトロ お客様サポート課eラーニング事務局

TEL : 03-3582-5163 (9~12時、13~17時)

E-Mail : [ecollege@jetro.go.jp](mailto:ecollege@jetro.go.jp)

お客様担当 岩田/チヨウサ帖佐